



Affärsorienterad projektsäljare Västsverige

Vill du arbeta i en framgångsrik och positiv miljö med stort eget ansvar och utrymme för egna initiativ? Floda Systemskylt AB stärker sin säljorganisation och söker nu en affärsorienterad och relationsskapande projektsäljare till vårt kontor i Stenkullen. Du erbjuds en kvalificerad och självständig tjänst med många kundkontakter gentemot företag som t.ex. arkitektbyråer, fastighetsbolag och kommunala bolag. Du ansvarar för att genom kundbesök leda hela försäljningsprocessen från första kontakt till affärsavslut och kundvård. Vi tror att du har 10 års relevant yrkeserfarenhet från försäljning B2B och tidigare erfarenhet av relationsbaserad försäljning, kanske från byggbranschen. Du har ett öga för färg och form och ett intresse för tekniska lösningar. Säljdistrikt är framför allt Västsverige, men resor med övernattning till övriga landet förekommer.

För mer information och ansökan maila till rekrytering@systemskylt.se

Floda Systemskylt är ett av Sveriges ledande företag inom vägvisning och profilering. Vi hjälper våra kunder att stärka sin image och hantera stora flöden av människor på ett effektivt sätt med genomtänkt vägvisning. Vårt breda produktsortiment ger oss möjligheter att skapa unika lösningar för varje kund. Läs mer på systemskylt.se.

Floda Systemskylt
shows the way